

Key Account Manager (w/m/d)

Hamburg, Deutschland



Die Hamburger **EVP Group** verbindet und koordiniert die Kompetenzen & Ressourcen mittelständischer Consumer Health Care (CHC)-Unternehmen mit differenzierten regionalen und indikativen Schwerpunkten. Der Kernmarkt unserer stark wachsenden Gruppe ist Europa, doch vertreiben wir unsere Produkte auch weltweit.

Wir unterstützen Kunden aus Handel und Industrie bei der Entwicklung eigener CHC-Marken mit stetig neuen, trendgemäßen Produktentwicklungen. Unser Full Service umfasst dabei das gesamte Leistungsspektrum von der maßgeschneiderten Idee bis zum Regal. Mit unseren eigenen, individuell positionierten Marken bieten wir zudem differenzierten Consumer Zielgruppen attraktive Lösungen für ihr persönliches Gesundheitsmanagement.

In der Gruppe liefern wir derzeit über 500 Artikel aller regulatorischen Kategorien (freiverkäufliche Arzneimittel, Medizinprodukte, Nahrungsergänzungsmittel und Kosmetik) und decken damit die gängigen Indikationen von Erkältung bis Beauty und sämtliche Darreichungsformen von fest bis flüssig ab. Dabei setzen wir auf hohe Qualitätsstandards und innovative Technologien bzw. Inhaltsstoffe.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir Sie als

Key Account Manager (w/m/d)

Auf welche wesentlichen Aufgaben dürfen Sie sich freuen?

- Aufbau und Betreuung eines strategischen Account Portfolios (Drogerie, LEH, Discount)
- Aktives Portfolio Management

- Angebotserstellung inkl. Nachverfolgung
- Preisverhandlungen
- Vorbereitung und Durchführung von Jahresgesprächen
- Budget- und Forecastplanung
- Reporting- und Reviewmeetings
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Schnittstellenfunktion zu anderen Fachabteilungen

Das zeichnet Sie aus:

- Kaufmännische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium
- Mehrjährige Erfahrung im Vertriebsmanagement, vorzugsweise im Bereich Private Label / OTC
- Unternehmerisches Denken
- Hohe Kundenorientierung, Empathie und Überzeugungsfähigkeit
- Hohe Motivation, Hands-on-Mentalität, Gestaltungswillen und Zielorientierung
- Sicheres Auftreten und starke Kommunikationsfähigkeit
- Analytisches-, systematisches- und lösungsorientiertes Denken und Handeln
- Belastbarkeit
- Teamfähigkeit & Kooperationsfähigkeit
- Sichere Deutsch- und Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift
- MS-Office und Excel Kenntnisse

Wir bieten Ihnen:

einen unbefristeten Arbeitsplatz in einem zukunftssicheren Unternehmen mit hoher Innovationskraft, das in einem agilen, wachsenden und spannenden Markt agiert.

Sie erwartet ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit vielfältigem Gestaltungsspielraum, sowie ein hochqualifiziertes, motiviertes und kollegiales Team. Unser Unternehmensumfeld ist geprägt durch flache Hierarchien, Vertrauen und kurze Entscheidungswege. Wir sind ständig am Puls der Zeit und wünschen uns Kollegen (m/w/d), die sich mit ihren Ideen aktiv einbringen, abteilungsübergreifend ganzheitlich denken und die Dinge im Team voranbringen. Vom ersten Tag an übernehmen Sie Verantwortung und gestalten aktiv Prozesse mit.

Weitere Benefits:

- ✓ Vollständig Kostenübernahme des HVV Tickets
- ✓ Kostenlose Getränke und frisches Obst
- ✓ Unterstützung bei der Altersvorsorge
- ✓ Mobiles Arbeiten

Ihre Bewerbung:

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit möglichem Eintrittstermin und Ihren Gehaltsvorstellungen. Sie haben Fragen? Ihre Ansprechperson ist *Yvonne Kuster*, People & Organisation



+49 40 529 5269 - 0



yvonne.kuster@eurovitalpharma.com

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme!

Euro Vital Pharma GmbH | Borsteler Chaussee 47 | DE-22453 Hamburg