

## **International Sales Assistant (m/w/d)**

**im Bereich Consumer Health & Wellness**

**Hamburg**

**Festanstellung, Vollzeit, attraktive Mobile-Office-Regelung**



Wir – die EVP / Vitafy Group – sind ein langjährig etablierter und weiterwachsender europäischer Multi-Channel Player im dynamischen Markt für Consumer Health & Wellness. Unter dem Dach unserer erfolgreichen Firmengruppe agieren unsere Unternehmen in Deutschland, England, Spanien und der Slowakei eigenständig mit unterschiedlichen, sich ergänzenden Schwerpunkten und teils eigenen Produktionsstätten.

Als verlässlicher B2B Service-Partner (Private Label & CDMO) bieten wir unseren Kunden aus dem Drogerie-, Discount- und Lebensmitteleinzelhandel sowie Apotheken und Markenartiklern bei der Entwicklung von innovativen, trendigen Gesundheits- und Wellnessprodukten maßgeschneiderte und kundenspezifische Leistungen. Darüber hinaus verfügen wir selbst über ein umfangreiches Portfolio an eigenen Marken aus den Bereichen Consumer Healthcare, Sports Nutrition, Weight Management und Healthy Nutrition, das wir online B2C und/oder im internationalen Retail vermarkten.

Für unseren Bereich **Sales / Key Account Management** suchen wir einen versierten

### **International Sales Assistant (m/w/d)**

mit positiver Grundeinstellung und Persönlichkeit. In dieser Funktion bist Du Teil unseres kompetenten und kollegialen Teams und verantwortest ein vielseitiges Tätigkeitsfeld.

#### **Deine Aufgaben:**

- Unterstützung beim Aufbau von Kundenbeziehungen und bei der Betreuung etablierter Kunden (national und international)
- Eigenverantwortliche Kundenbetreuung definierter Accounts
- Erstellung, Anpassung und Nachverfolgung von Angeboten
- Mitwirkung bei der Neukundengewinnung: Bearbeiten und Bewerten potentieller Neukunden hinsichtlich des Geschäftspotentials und einer möglichen Zusammenarbeit
- Unterstützen bei Preis- und Vertragsverhandlungen
- Vor- und Nachbereiten von Kundenbesuchen und Jahresgesprächen sowie Fachmessen
- Unterstützung bei group-übergreifenden Themen und Meetings auf internationaler Ebene
- Absatzplanung und Reportingaufgaben
- Mitwirkung bei der Erstellung von Marktanalysen und Verkaufskonzepten
- Kontinuierliche Optimierung der Sales Prozesse
- Datenpflege (ERP/CRM)

#### **Dein Profil:**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (z.B. Groß- u. Außenhandel u.ä.) oder wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Erste Erfahrungen aus internationalem Umfeld / Export
- Teamplayer mit ausgeprägter Ziel- und Lernorientierung
- Hohe Belastbarkeit, Organisationsvermögen und Engagement
- Freude am internationalen Kundenkontakt, Empathie, ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Hohe Adaptionfähigkeit mit Hands-on-Mentalität
- Sehr gute Deutsch- und Englischsprachkenntnisse
- Sicher Umgang mit MS Office
- Gute Kenntnisse mit ERP-Systemen (MS Dynamics)

**Dein Benefit:**

Es erwartet Dich eine unbefristete und vielseitige Position in einem zukunftssicheren Unternehmen mit hoher Innovationskraft, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen sowie

- ✓ ein kollegiales Umfeld mit viel Eigenständigkeit und Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- ✓ eine attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- ✓ flexibles Arbeiten mit hohem Gestaltungsspielraum durch gleitende Arbeitszeiten ohne Kernzeiten und einer attraktiven Mobile-Office-Regelung
- ✓ Übernahme eines Nahverkehrstickets oder äquivalent
- ✓ Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- ✓ kostenlose Getränke und frisches Obst

Du fühlst Dich angesprochen? Dann sende uns doch gleich Deine aussagekräftige Bewerbung mit möglichem Eintrittstermin und Deiner Gehaltsvorstellung! Du hast noch Fragen?

Deine Ansprechperson in unserem Team People & Organisation ist Yvonne Kuster.

Bitte richte Deine Bewerbung an [HR@vitafybrands.de](mailto:HR@vitafybrands.de)

Wir freuen uns auf Deine Kontaktaufnahme!

**Euro Vital Pharma GmbH** | Borsteler Chaussee 47 | DE-22453 Hamburg