

Junior Key Account Manager (m/w/d)

im Bereich Consumer Health & Wellness

Hamburg

Festanstellung, Vollzeit, attraktive Mobile-Office-Regelung



Wir – die EVP / Vitafy Group – sind ein langjährig etablierter und weiterwachsender europäischer Multi-Channel Player im dynamischen Markt für Consumer Health & Wellness. Unter dem Dach unserer erfolgreichen Firmengruppe agieren unsere Unternehmen in Deutschland, England, Spanien und der Slowakei eigenständig mit unterschiedlichen, sich ergänzenden Schwerpunkten und teils eigenen Produktionsstätten.

Als verlässlicher B2B Service-Partner (Private Label & CDMO) bieten wir unseren Kunden aus dem Drogerie-, Discount- und Lebensmitteleinzelhandel sowie Apotheken und Markenartiklern bei der Entwicklung von innovativen, trendigen Gesundheits- und Wellnessprodukten maßgeschneiderte und kundenspezifische Leistungen. Darüber hinaus verfügen wir selbst über ein umfangreiches Portfolio an eigenen Marken aus den Bereichen Consumer Healthcare, Sports Nutrition, Weight Management und Healthy Nutrition, das wir online B2C und/oder im internationalen Retail vermarkten.

Für unseren Bereich **Key Account Management** suchen wir einen versierten

Junior Key Account Manager (m/w/d)

mit positiver Grundeinstellung und Persönlichkeit. In dieser Funktion bist Du Teil unseres kompetenten und kollegialen Teams und verantwortest ein vielseitiges Tätigkeitsfeld.

Deine Aufgaben:

- Weiterer Aufbau und aktive Betreuung eines strategischen Key Account Portfolios (Drogerie, LEH, Discount) gemeinsam mit einem Senior Key Account Manager
- Weiterentwicklung unserer Geschäftsbeziehungen durch professionelle Betreuung und Beratung unserer Key Account Kunden
- Bedarfsgerechtes Platzieren von Angeboten und konsequente Nachverfolgung
- Monitoring und Analyse von Markt und Wettbewerb
- Erstellen der Budget- und Forecastplanung sowie kontinuierliches Bewerten
- Reportingaufgaben, wie Erstellen von Reports und Auswertungen zu Umsatz, Produkten, Produktgruppen etc.

Dein Profil:

- Wirtschaftswissenschaftliches Studium oder abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (Industrie-, Groß- und Außenhandelskaufmann o.ä.)
- Erste Berufserfahrung, idealerweise im Bereich Private Label / OTC
- Hohe Kundenorientierung, Problemlösungskompetenz, Zielorientierung gepaart mit Hands-on-Mentalität
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, Empathie und Teamspirit
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten verbunden mit unternehmerischem Denken und Handeln
- Sichere Deutsch- und Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift
- Versierter Umgang mit MS-Office, insbesondere Excel



Dein Benefit:

Es erwartet Dich eine unbefristete und vielseitige Position in einem zukunftssicheren Unternehmen mit hoher Innovationskraft, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen sowie

- ✓ ein kollegiales Umfeld mit viel Eigenständigkeit und Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- ✓ eine attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- ✓ flexibles Arbeiten mit hohem Gestaltungsspielraum durch gleitende Arbeitszeiten ohne Kernzeiten und einer attraktiven Mobile-Office-Regelung
- ✓ Company Benefits, wie Übernahme des Deutschlandtickets oder äquivalent, sowie Zugang zu einem Mitarbeitervorteilsportal
- ✓ Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- ✓ kostenlose Getränke und frisches Obst

Interessiert? Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit möglichem Eintrittstermin und Deiner Gehaltsvorstellung an:

HR@vitafybrands.de

Bei Fragen wende Dich gern an unserer Team **People & Organisation** – Ansprechperson ist Yvonne Kuster.

Euro Vital Pharma GmbH | Borsteler Chaussee 47 | DE-22453 Hamburg
<https://eurovitalpharma.com>